

### **BULUTFON WILL OPEN ITS SECOND HEADQUARTERS IN ISTANBUL**

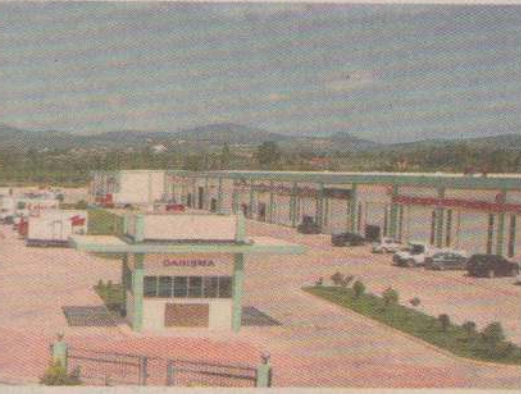
Bulutfon, aiming to bring together individuals and institutions with a professional communication platform instantly and effortlessly, plans to open a second headquarters in Istanbul.

Manager of Bulutfon Telekomünikasyon Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi, Onur Özgür Özkan, who gave information about their work, said that they are planning to spend 480 thousand TL for R&D costs as of this year. Özkan said, "We do not need areas such as workshops and laboratories due to the properties of our industry. We intend to continue our activities in Pamukkale Teknokent. But depending on the course of the project, we are planning to open a second headquarters in Istanbul as part of our commercial goals and human resources policy."

Özkan said, "We continue our work with Pamukkale University and KOSGEB so that Bulutfon can work integrated with other programs. Since the day we were established, our R&D and innovation plans were mostly aimed at establishing the infrastructure of the system. We have also successfully accomplished these. We have completed our infrastructure works where our customers can get their numbers over the internet, set up the cloud switchboard infrastructure, and use the system."

### **They aim to work abroad.**

Emphasizing that they will focus on R&D and innovation studies in two areas this year, Özkan said, "Our first focus is to provide software companies with the integration service they need if they want to use their own software, Bulutfon infrastructure. Our second focus is to quickly install the Bulutfon system to the infrastructure of corporate customers without any technical dependence and to provide remote maintenance. Our primary goal in this study is to provide institutional solutions to institutions such as universities, whose internal numbers are over a thousand and who want to use the system in their own infrastructure. Our second goal is to establish and maintain the relevant system in developing markets such as Africa, the Middle East, and Turkic Republics without any problems." Explaining 'the cloud switchboard' service, Özkan said, "We reduce the needs such as switchboard, telephone, cable, technical support, which constitute a high-cost item compared to enterprises, to an application that can only manage from a browser. Users who can manage their own telephone exchanges on our website can interfere with all kinds of features of the system. They don't have to get technical support or setup support for this."



## tesisi yatırımla orununu çözdü



adet işletme ve  
lunduğunu dile  
ölgede yaklaşık  
dam edildiğini  
ortalama 20 bin  
aşitesine sahip  
tiyacının yüzde  
ına dikkati çe  
eytincilerin bir  
andartlarda üre  
ç, çevre köyler  
n dışındaki tüc  
ğının sona erdi  
gazi'de zeytinin  
elmesi amacıyla  
M kurulmadan  
aliyet gösteren  
k bölümü mer  
bir edilebilecek  
rapiyordu. Mer  
firmalar kalite

ve hijyen belgelerini alıp Avrupa standartlarına uygun bir kimliğe kavuştular" diye konuştu. Nogal, ORZİM'deki üretimin yüzde 20'sinin Arabistan ve Almanya'ya ihraç edildiğini vurguladı.

Mithat Nogal, 2013 zeytin sezonunun çok iyi geçtiğini, üründe kalite ve verimin arttığını bildirdi. Böyle bir sezonun 20 yılda bir denk gelebileceğini ileri süren Nogal, geçtiğimiz sezon yüzde 10-15 civarında olan verimin yüzde 90'lara ulaştığına dikkat çekti.

ORZİM Yönetim Kurulu Başkanı Nogal, "Bu sezon satışlar iyi. Geçen yılın aksine bu yıl küçük zeytin pazarında açık meydana geleceği öngörülüyor. Tazede kalibre başfiyatı 2 ile 6,5 TL arasında değişiyor. Ayrıca bu yıl yağlık ürün az olduğu için zeytinyağı pazarında açık yaşanacağı ve fiyatların yükseleceği öngörülüyor. 4 kilo zeytinden bir kilo zeytinyağı elde ediliyor ve şu an zeytinyağı fabrika çıkış fiyatları 8-10 TL arasında değişiyor. Yağda iyi bir pazar oluşacağını düşünen bazı firmalar üretimini bu yöne kaydırmaya başladı" diye konuştu.

# Bulutfon, ikinci merkezini İstanbul'a açacak

**Müge DOĞRAMACI**

DENİZLİ

**Kişiler** ile kurumları, profesyonel bir iletişim platformu ile anında ve zahmetsizce buluşturmayı hedefleyen Bulutfon, İstanbul'da ikinci bir merkez açmayı planlıyor.

Çalışmaları hakkında bilgi veren Bulutfon Telakomünikasyon Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi yöneticisi Onur Özgür Özkan, bu yıl itibarıyla Ar-Ge maliyetleri için 480 bin TL'lik bütçe harcaması planladıklarını söyledi. Özkan, "Sektörümüzün özellikleri nedeniyle atölye, laboratuvar gibi alanlara ihtiyacımız yok. Faaliyetlerimizi Pamukkale Teknokent'te devam ettirmeyi düşünüyoruz. Fakat projenin gidişatına bağlı olarak, ticari hedeflerimiz ve insan kaynakları politikamız çerçevesinde İstanbul'da ikinci bir merkez açmayı düşünüyoruz" diye konuştu.

"Bulutfon'un diğer programlar ile entegre çalışabilmesi için Pamukkale Üniversitesi ve KOSGEB ile ilgili çalışmalarımıza devam ediyoruz" ifadelerini kullanan Özkan, "Kurulduğumuz günden bu yana Ar-Ge ve inovasyon planlarımız daha ziyade sistemin alt yapısının oluşturulması yönündeydi. Bunları da başarı ile gerçekleştirdik. Şu an müşterilerimizin internet üzerinden numaralarını alabileceği, bulut santral alt yapısını ayarlayabileceği ve sistemi kullanabileceği alt yapı çalışmalarımız bitti" dedi.

### Yurtdışı çalışmalarına yönelecek

Bu yıl Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarına iki alanda odaklanacaklarını vurgulayan Özkan, "Birinci odağımız, kendi yazılımlarını da 'Bulutfon' alt yapısını kullanmak isteyen, yazılım firmalarına ihtiyaç duydukları entegrasyon hizmetini sağlamak. İkinci odağımız ise 'Bulutfon' sistemini hiç bir teknik bağımlılık olmadan hızlı bir şekilde kurumsal müşterilerin alt yapısına kurabilmek, uzaktan bakımını sağlamak. Bu çalışma da birinci amacımız üniversiteler gibi dahili numaraları bin adetin üstünde olan ve sistemi kendi altyapısında kullanmak isteyen kurumlara kurumsal çözümler sunmak. İkinci amacımız ise ilgili sistemi yurtdışında Afrika, Ortadoğu, Türkiye Cumhuriyetleri gibi gelişen pazarlarda sorunsuz olarak kurabilmek ve bakımını sağlamak" açıklamasını yaptı. "Bulut santral" hizmetini anlatan Özkan, "İşletmelere göre yüksek maliyet kalemi oluşturan, santral, telefon, kablo, teknik destek gibi ihtiyaçları, sadece tarayıcıdan yönetilebilen bir uygulamaya indiriyoruz. İnternet sitemiz üzerinden kendi telefon santrallerini yönetebilen kullanıcılar, sistemin her türlü özelliğine müdahale edebiliyor. Bunun için bir teknik destek veya kurulum desteği almak zorunda değiller" dedi.